



The Mike Ferry Organization

## PRESENTACION DE UN MINUTO

Hola... gracias otra vez por recibirme en su hogar... estoy muy emocionado(a) en poner su casa en el mercado... y poderla vender...

¿Le importaría si miro su casa rápidamente?

Escribí tres... preguntas muy importantes para usted...

1. ¿Tiene usted que absolutamente vender su casa? ( ) ¡Fantástico!
2. ¿Le pondrá usted un precio vendible a su casa... o quiere mantenerla en el mercado por un largo periodo de tiempo? ( ) ¡Grandioso!
3. ¿Quiere usted... que yo... me encargue de la venta? ( ) ¡Excelente!

Todo lo que tenemos que hacer ahora es simplemente... firmar el contrato... para que yo pueda ayudarlo a obtener lo que usted quiere... en el tiempo que usted quiere...

¿No sería eso grandioso?

**Solo cierre para la firma al final de la Presentación de Un Minuto cuando haya calificado y sepa lo siguiente:**

1. Lo conocen.
2. Lo quieren contratar.
3. Enlistarán al precio sugerido.

