

SEGUIMIENTO DE PROSPECTOS

Hola, _____ soy _____ de _____

Estoy llamando para hacerle 2 preguntas...

1. ¿Todavía tiene usted que comprar/vender su casa?
2. ¿Podemos hacer una cita para esta semana?

“Recuerde la Regla 3- 3- 3”

- 1) Solo deje sonar el teléfono **3** veces.
- 2) Solo llame al prospecto **3** veces.
- 3) Solo converse con el prospecto **3** veces.